



ORCA



ORCA

SOFTWARE GMBH



Gegründet 1990, spezialisiert auf Softwarelösungen zur Realisation von Bauvorhaben



Produkte:

ORCAAVA

Software zur Ausschreibung, Vergabe und Abrechnung von Bauleistungen

WWW.AUSSCHREIBEN.DE

Online-Datenbank für Ausschreibungstexte

ORCAPOOL

Internetbasierte Projektkommunikation

Alles unter einem Dach:

- Entwicklung
- Hotline
- Vertrieb
- Zentrale

Effizienz durch intensive Zusammenarbeit aller Abteilungen



Warum ausbilden?

ORCA

Deshalb bilden wir aus:

Während der Ausbildung lernen wir die/den Auszubildende(n) sehr genau kennen und wissen, wo wir ihre/seine Fähigkeiten am besten einsetzen können.

Am Ende der Ausbildung haben wir eine(n) Kollegin(en), die/der unser Unternehmen, unsere Produkte, unsere Interessenten und Kunden bestens kennt.

Vorteile:

- Kostenersparnis, bei der Neubesetzung von Stellen (keine Ausschreibungskosten, kein zeitaufwändiges Auswahlverfahren)
- Keine oder verkürzte Einarbeitungszeit
- Von Anfang an produktiv für das Unternehmen tätig

Auszubildende sind eine langfristige Investition in Entwicklung und Wachstum



Ausbildungsbetrieb seit 12 Jahren

ORCA

In dieser Zeit haben neun Jugendliche ihre Ausbildung bei uns gemacht, sechs davon sind noch immer im Unternehmen.

Auswahl der Auszubildenden

- Noten, vor allem auch in IT-Berufen relevanten Fächern wie Englisch
- Vor dem Ausbildungsvertrag: Probearbeiten, Ferienarbeit oder Schulpraktikum
- Passt der/die Anwärter(in) in das Team?

Einsatzgebiete bei ORCA nach der Ausbildung:

- Hotline
- Vertrieb
- After Sales

Abteilungsübergreifend beteiligt an der Entwicklung und Durchführung von Marketingstrategien

Auszubildende sind eine langfristige Investition in Entwicklung und Wachstum



- beobachten und analysieren die marktgängigen IT-Techniken, wissen immer, welche neuen Geräte oder Programme es gibt und was sie leisten
- machen Informations- und Telekommunikationsprodukte bekannt und verkaufen sie
- erstellen eine Anforderungsanalyse, d. h. sie klären in einer Firma, welche Geräte und Programme gebraucht werden und was sie an Vorteilen - also Arbeits- und Geldersparnis – bringen
- stellen das richtige System für den Kunden zusammen und planen den Aufbau und die Softwareinstallationen
- installieren Hardware und Betriebssysteme und können auch Anwendungen programmieren
- betreuen die Kunden kaufmännisch (beraten über Kosten und Finanzierung), technisch (beraten über verschiedene Möglichkeiten und Modelle von Geräten und Programmen) und organisatorisch (zeigen, wie Kunden neue Geräte in ihr altes System einbauen können oder welche zusätzlichen Geräte ihnen die Arbeit erleichtern)
- sind für die finanzielle und vertragliche Abwicklung zuständig und führen Marketing- und Werbemaßnahmen durch
- bieten Service, Beratung und Kontrolle und stehen den Anwendern mit Rat und Tat zur Seite

Ein Beruf für Menschen, die gerne übergreifend denken